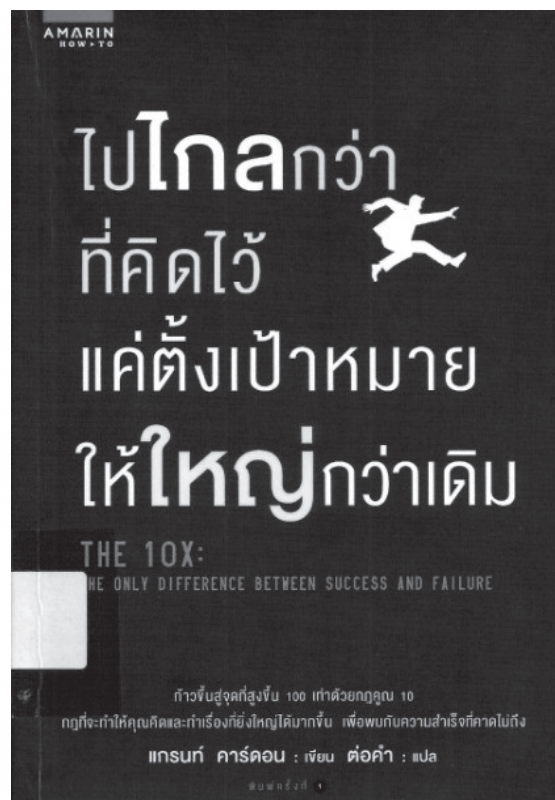


บทวิจารณ์หนังสือ
ไปไกลกว่าที่คิดไว้ แค่ตั้งเป้าหมายให้ใหญ่กว่าเดิม
THE 10X : THE ONLY DIFFERENCE BETWEEN SUCCESS AND FAILURE

วรสิริ ธรรมประดิษฐ์*

Worasiri Thumpradit



หนังสือเรื่อง ไปไกลกว่าที่คิดไว้ แค่ตั้งเป้าหมายให้ใหญ่กว่าเดิม

แต่งโดย แกรนท์ คาร์ดอน

แปลจาก The 10X : The Only Difference Between Success and Failure

ผู้แปล : ต่อดำ

สำนักพิมพ์อมรินทร์ How To พิมพ์ครั้งที่ 1 พ.ศ. 2559

253 หน้า ราคา 225 บาท

ISBN : 9786161812942

* ผู้ช่วยศาสตราจารย์ประจำคณะบัญชีและวิทยาการจัดการ วิทยาลัยเซาธ์อีสท์บางกอก

Asst. Prof. Faculty of Accounting and Management Science, Southeast Bangkok College.

email : worasiri@southeast.ac.th

มนุษย์ทุกคนต้องการความสำเร็จในชีวิต หากต้องการเปลี่ยนแปลงตัวเองเพื่อก้าวสู่ชีวิตที่ดีขึ้นจำเป็นต้องปรับทัศนคติและมีความเชื่อมั่นอย่างจริงจังว่าเราทำได้ หนังสือเล่มนี้เป็นเล่มหนึ่งที่นำเสนอให้เห็นความมหัศจรรย์ของวิธีการคิดที่ใหญ่ขึ้น และการกระทำที่มากขึ้น รวมทั้งวิธีสร้างพลังและความชำนาญ เพื่อพบกับความสำเร็จอันยิ่งใหญ่ หนังสือ “ไปไกลกว่าที่คิดไว้ แค่อ้างเป้าหมายให้ใหญ่กว่าเดิม” แปลจาก “The 10X : The Only Difference Between Success and Failure” เป็นหนังสือที่บอกหลักการกำหนดระดับความคิดและการกระทำ ซึ่งจะช่วยให้ผู้อ่านเข้าถึงความสำเร็จ และสามารถก้าวขึ้นสู่จุดที่สูงขึ้นไปเรื่อย ๆ ผู้เขียนเรียกหลักการนี้ว่า กฎคุณ 10 คือกฎที่ทำให้คิดและทำเรื่องที่ยิ่งใหญ่ได้มากขึ้นเพื่อพบกับความสำเร็จที่คาดไม่ถึง ผู้เขียนแนะนำว่ากฎนี้ใช้ได้ผลกับทุกคน และเน้นย้ำว่าเป็นหลักการที่ตนเองและผู้ประสบความสำเร็จระดับแนวหน้าของโลกต่างหยิบยกมาใช้ จนประสบความสำเร็จในสิ่งที่พวกเขาหลงใหล ผู้เขียน คือ แกรนท์ คาร์ดอน (Grant Cardone) ชาวอเมริกัน เป็นนักเขียนหนังสือขายดีของ เดอะนิวยอร์ก ไทม์ หนังสือของเขาได้รับการแปลเป็นภาษาอื่น ๆ หลายภาษา เล่มที่มีชื่อเสียงมาก คือ Sell to Survive และ If You’re Not First, You’re Last เป็นเจ้าของบริษัทที่ประสบความสำเร็จ 3 แห่ง ทั้งสามบริษัทล้วนเริ่มมาจากเพียงแค่แนวคิด ไม่มีเงินทุน มีแต่การลงแรงทำงานหนักเท่านั้น นอกจากนี้ผู้เขียนยังเป็นผู้เชี่ยวชาญด้านการฝึกนักขาย ผู้ได้รับการยอมรับในระดับนานาชาติ เมื่อไม่นานมานี้เขาได้รับรางวัลราชีฟ คานธี (Rajiv Gandhi Award) สำหรับความพยายามที่จะรวมกลุ่มธุรกิจระหว่างอินเดียและสหรัฐอเมริกาเข้าด้วยกัน

ผู้เขียนเปิดเรื่องด้วยการแนะนำว่า กฎคุณสิบเป็นเหมือนเพชรยอดมงกุฎสำหรับคนที่โหยหาความสำเร็จ เป็นตัวกำหนดระดับความคิดและการกระทำที่เหมาะสม ซึ่งจะช่วยให้เข้าถึงความสำเร็จ และช่วยตอกย้ำให้มั่นใจว่าจะรักษามาตรฐานของสิ่งเหล่านี้ไว้ได้ตลอดชีวิตและตลอดการทำงาน ช่วยให้เอาชนะความกลัวและข้อแก้ตัว เพิ่มความกล้าและความเชื่อมั่นในตัวเอง กำจัดนิสัยผัดวันประกันพรุ่งและความลังเลต่าง ๆ ทำให้ความมุ่งมั่นและความฝันเป็นจริง กฎคุณสิบจะผลักดันให้ผู้ปฏิบัติโดดเด่นในหมู่เพื่อนฝูงและวงการที่ทำงานอยู่ ทำให้ชีวิตง่ายขึ้น สนุกกว่าเดิมและมีเวลามากขึ้น จากนั้นผู้เขียนได้แนะนำวิธีการกำหนดเป้าหมายให้ถูกต้อง ซึ่งแนะนำวิธีการประเมินความพยายาม ที่จะต้องใช้ทั้งในเรื่องของการกระทำ ทรัพยากร เงิน พลังงาน รวมทั้งการประเมินปัญหาที่ต้องฝ่าฟันเพื่อไปให้ถึงเป้าหมายที่ตั้งไว้ สิ่งที่สำคัญคือ เป้าหมายต้องมีความเสี่ยงไม่เช่นนั้นจะเป็นการกำหนดเป้าหมายที่ผิด จากนั้นต้องจดจ่ออยู่กับเป้าหมาย และลงมือทำด้วยความตื่นตัว ทำอย่างหมกมุ่นไม่ย่อท้อ ผู้เขียนเน้นย้ำว่าผู้ที่ประสบความสำเร็จมโหฬารในเรื่องใดเรื่องหนึ่งไม่ว่าจะเป็นนักดนตรี ศิลปิน นักประดิษฐ์ นักธุรกิจ ฯลฯ ล้วนแต่หมกมุ่นอยู่กับเป้าหมายของเรื่องนั้น อาทิ กว่าที่จะเป็นนักดนตรีที่มีชื่อเสียงก็ต้องผ่านการฝึกซ้อมเป็นเวลายาวนาน ความยิ่งใหญ่ของบุคคลล้วนเกิดจากความหลงใหลอันแน่วแน่ ความปรารถนาที่ร้อนแรงที่จะทำให้เป้าหมายของตนให้สำเร็จ การบริหารเวลาและรักษาสมดุลของเวลา ห้ามเสียเวลาไปกับการหาข้อแก้ตัว แต่ให้เพิ่มความพยายามใน

การลงมือทำ ยอมรับความกลัวและความลำบาก มีวินัย มีการฝึกฝนและหมั่นศึกษาเพื่อพัฒนา ศักยภาพ ผู้ที่ประสบความสำเร็จและรักษาความสำเร็จไว้ได้ ต่างทราบว่า ความสำเร็จคือหน้าที่ ไม่มี ทางลัดสู่ความสำเร็จ แต่จำเป็นต้องลงมือทำอย่างหนัก โดยไม่คิดถึงจำนวนชั่วโมงที่ทำงานจน กลายเป็นนิสัยและสามารถสร้างความสำเร็จที่ยิ่งใหญ่ได้

หนังสือเล่มนี้มี 23 บท ในตอนจบของแต่ละบทมีแบบฝึกหัดท้ายบทให้คิดทบทวนแล้วตอบ ลงในช่องว่าง เช่น ในชีวิตนี้มีตอนไหนบ้างที่คุณลงมือทำอย่างหนักแล้วชนะ ตอนนั้นคุณทำอะไรได้ดี ที่สุด ข้อผิดพลาดที่ยิ่งใหญ่ที่สุด 4 ข้อ ซึ่งคนส่วนใหญ่ทำเมื่อตั้งเป้าหมายมีอะไรบ้าง หากคุณรู้ว่าคุณ จะทำให้สำเร็จได้ เป้าหมายของคุณคืออะไรบ้าง แต่ละวันคุณเสียเวลาไปกับสิ่งที่ไร้ประโยชน์มากแค่ไหน ฯลฯ แต่ละบทมีหน้ากระดาษสีฟ้าแกมเขียวคั่นไว้ เพื่อช่วยให้ค้นหาเรื่องที่ต้องการได้ง่ายขึ้น และ ในเนื้อหาตลอดทั้งเล่มยังมีการสรุปประเด็นสำคัญให้เห็นชัดเจนเป็นระยะ ด้วยตัวอักษรสีฟ้าแกมเขียว ขนาดใหญ่ ที่มีเส้นแนวนอนสีเดียวกันคั่นข้อความไว้

ตัวอย่างการสรุปประเด็นสำคัญ

จากบทที่ 1 กฎคุณสิบคืออะไร “การจะไปให้ถึงอีกขั้นของอะไรก็ตามที่คุณทำอยู่ คุณ จะต้องคิดและลงมือทำด้วยวิธีที่แตกต่างจากที่คุณเคยทำอย่างมาก คุณจะก้าวสู่ระดับสูงขึ้นจากสิ่ง ที่ทำอยู่ไม่ได้ถ้าไม่มีความคิดที่ใหญ่ขึ้น การลงมือที่เร็วขึ้น และแรงขับเคลื่อนที่มากขึ้น” “ความน่าสนใจ เกี่ยวกับความสำเร็จ คือ ความสำเร็จเป็นเหมือนลมหายใจที่แม้มหายใจครั้งก่อนหน้าจะสำคัญ แต่ก็ เทียบไม่ได้กับลมหายใจต่อไป”

จากบทที่ 2 ทำไมกฎคุณสิบจึงสำคัญ “ห้ามลดเป้าหมายแต่ให้เพิ่มการกระทำแทน”

จากบทที่ 16 ความกลัวเป็นสัญญาณที่ดี “ความล้มเหลวขณะที่ทำอะไรสักอย่างย่อมดีกว่า ล้มเหลวเพราะเตรียมตัวมากไปจนคนอื่นเดินหน้าแล้วตัดหน้าฉวยความฝันของคุณไปเสียก่อน”

จากบทที่ 21 ข้อแก้ตัว “การหาข้อแก้ตัวไม่ช่วยให้สถานการณ์ดีขึ้น สิ่งที่ทำให้สถานการณ์ ดีขึ้นมีแต่เหตุผลที่แท้จริงเท่านั้น”

จากบทที่ 22 สำเร็จหรือไม่สำเร็จ “คนที่อยู่รอบตัวมีส่วนสำคัญต่อการที่คุณจะประสบ ความสำเร็จหรือไม่ คุณไม่ควรเดินไปในแนวราบแต่ควรไปในทิศทางที่สูงขึ้นและคุณทำได้โดยการสาน สัมพันธ์กับคนที่คิดการใหญ่กว่า คนที่มีฝันใหญ่กว่า และคนที่เก๋ากว่า”

จากบทที่ 23 เริ่มต้นกับกฎคุณสิบ “การฝึกฝนและหมั่นศึกษาคือสิ่งจำเป็นที่จะทำให้ เป็นจริง เช่นเดียวกับการเสริมสร้างกำลังใจ ความมานะ และที่สำคัญความมีวินัย”

นอกจากนี้ยังมีตัวอย่างวิธีการคิดและการทำงาน ทั้งของตนเองและผู้อื่น ที่ผู้เขียนถ่ายทอด จากประสบการณ์ตรงเพื่อให้เห็นวิธีปฏิบัติตามกฎคุณ 10 และประโยชน์ที่ได้รับ เช่น

จากเรื่อง เป้าหมายระดับคุณสิบ “งานแรก ๆ ที่ผมเคยทำ คือ งานที่ร้านแมคโดนัลด์ ผม เกลียดงานที่นี่ เพราะมันไม่เข้ากับเป้าหมายของผม ส่วนเพื่อนร่วมงานของผมอีกคนชอบงานนี้ เพราะ

เข้ากับเป้าหมายและวัตถุประสงค์ของเขา ผมได้รับค่าจ้างชั่วโมงละ 7 เหรียญ เพราะอยากมีเงินใช้ ส่วนเขาคือคนที่ได้รับค่าจ้างชั่วโมงละ 7 เหรียญ เพื่อจะได้เรียนรู้ธุรกิจนี้แล้วเปิดร้านแฟรนไชส์ผมถูกไล่ออก ส่วนเขาเดินหน้าต่อไปเพื่อไปเป็นเจ้าของกิจการ ”

จากเรื่อง การลงมือทำ 4 ระดับ คือ ระดับแรกไม่ทำอะไรเลย ระดับที่ 2 หลบเลี่ยง ระดับที่ 3 ลงมือทำระดับธรรมดา ระดับที่ 4 ลงมือทำอย่างหนัก ... “เมื่อคุณลงมือทำอย่างหนักคุณจะไม่คิดถึงจำนวนชั่วโมงที่คุณทำงาน เมื่อคุณเริ่มดำเนินการในระดับที่ 4 วิธีคิดของคุณจะเปลี่ยนไปแล้ว ผลลัพธ์ก็จะเปลี่ยนตาม คุณจะสร้างโอกาสได้มากมาย ตอนผมเริ่มทำธุรกิจแรก ผมจำเป็นต้องทำให้มันได้ผล.....ปัญหาไม่ใช่เรื่องคู่แข่ง แต่เป็นความไม่เป็นที่รู้จัก ทางเดียวที่จะเอาชนะความไม่เป็นที่รู้จักคือการลงมือทำอย่างหนัก ผมไม่มีเงินลงทุนด้านโฆษณา ผมจึงใช้พลังทั้งหมดที่มีในการโทรศัพท์ ส่งจดหมาย ส่งอีเมล แวะไปพบด้วยตัวเอง โทรกลับ ไปเยี่ยม และโทรแล้วโทรอีก การลงมือทำระดับนี้อาจฟังดูเหนื่อย ซึ่งก็เหนื่อยจริง ๆ แต่มันช่วยสร้างความแน่นอนและมั่นคงมากกว่าการศึกษาหรือการฝึกอบรมใด ๆ ที่เคยได้รับ”

จากเรื่อง ความเชื่อผิด ๆ เรื่องการบริหารเวลา ผู้เขียนชี้แนะว่าการรักษาสมดุลของเวลาจะทำให้รู้สึกเหมือนงานน้อยลงและประสบความสำเร็จมากขึ้น... “วิธีง่าย ๆ อย่างหนึ่งในการรักษาสมดุลของเวลา คือ ทำงานให้หนักขึ้นขณะที่คุณยังอยู่ที่ทำงาน...จงหาซึ่งที่ตัวเองมีงานทำ แล้วดูว่าคุณทำงานได้มากแค่ไหนในเวลาที่มีอยู่ ทำให้งานเหมือนการแข่งขัน การท้าทาย ทำให้มันสนุก” และย้ำเรื่องคุณค่าของเวลาว่า “คนส่วนใหญ่บอกว่าเวลามีค่า หลายคนดูเหมือนจะไม่รู้จักค่าของเวลามากนักการจะเข้าใจ จัดการ ขยายผล และรีดเอาทุกโอกาสจากเวลาที่เรามีให้ได้นั้น คุณจะต้องเข้าใจและเห็นคุณค่าของเวลาที่มีอย่างที่สุด ก่อนอื่นคุณจะต้องควบคุมเวลาให้ได้ไม่ใช่ให้คนอื่นควบคุม...ในความเป็นจริง คนเราใช้เวลาเพียงเล็กน้อยเท่านั้นในการทำงาน คนส่วนใหญ่พยายามทำแค่ให้รู้สึกของตัวเองกำลังทำงาน แต่คนที่ประสบความสำเร็จจะทำงานในระดับที่ได้ผลลัพธ์อันน่าพอใจมากจนงานเป็นตารางวัล คนที่ประสบความสำเร็จจริง ๆ จะไม่เรียกมันว่างานด้วยซ้ำ สำหรับพวกเขามันคือความรัก”

จากเรื่อง ความธรรมดาเป็นที่มาของความล้มเหลว...“ หลังจากที่เศรษฐกิจเสียหายอย่างหนักในปี 2008 โฮวาร์ด ซูลท์ส ผู้ก่อตั้งสตาร์บัคส์เริ่มลดค่าใช้จ่ายและขายสาขาที่ไม่มีกำไรทิ้ง จากนั้นก็เดินทางไปทั่วประเทศเพื่อพบลูกค้าตอนสามทุ่ม เพื่อรับฟังความคิดเห็นจากคนที่ซื้อสินค้าของเขา...บริษัทนี้สร้างสินค้าที่ผู้คนไม่จำเป็นต้องบริโภคเลย โดยเฉพาะอย่างยิ่งช่วงเศรษฐกิจตกต่ำ แต่สตาร์บัคส์ยังคงขายได้และเติบโตต่อเนื่องทั้งตัวแบรนด์และผลตอบแทนต่อนักลงทุน ด้วยการเติบโตจากน้ำพักน้ำแรง ทรัพยากร และความสามารถในการสร้างสรรค์ที่จะลงมือทำอย่างหนัก ลงไปสัมผัสสาขาและลูกค้า รวมถึงเพิ่มความเป็นที่รู้จักและรายได้ของแบรนด์”

จากเรื่อง เริ่มต้นกับกฎคุณสิบ...“ เมื่อเริ่มทำตามกฎคุณสิบ คุณอาจสังเกตเห็นว่าตัวคุณกำลังกล่อมตัวเองว่าอย่าเพิ่งเริ่มลงมือเลย แต่อย่าได้รีรอครับ เพราะคุณรู้อยู่แล้วว่ารอข้ามวันไม่ได้ คิดเสีย

ว่าคุณเป็นรถติดหล่ม ต้องการแค่แรงดึงเพื่อขยับไปได้อีกหนึ่งนิ้ว และจากนั้นก็หลุดจากโคลน คุณอาจต้องสกรปรกหน้อยแต่มันก็ดีกว่าต้องติดอยู่ในหล่มไม่ใช่หรือครับ”

จากเรื่อง ความสำเร็จเป็นหน้าที่ของคุณ... “ใครก็ตามที่บอกว่าธุรกิจ สินค้า นักแสดง หรือ วงดนตรี เป็นความสำเร็จที่เกิดขึ้นในชั่วข้ามคืน แสดงว่าเขาคนนั้นไม่ได้มองเห็นการลงทุนลงแรงที่คนเหล่านี้สร้างและได้รับความสำเร็จที่พวกเขาสมควรได้รับอย่างยิ่ง ความสำเร็จเกิดจากจิตใจและจิตวิญญาณที่โหยหาไขว่คว้า ตามด้วยการลงทุนลงแรงครั้งแล้วครั้งเล่าจนกว่าจะถึงเส้นชัย หากคุณจัดการกับความสำเร็จด้วยความเอื่อยเฉื่อย ไม่ได้คิดว่ามันคือหน้าที่ ภาระ และความรับผิดชอบทางใจ หรือจริยธรรมที่ควรมี คุณจะไม่มีทางสร้างความสำเร็จที่ทำได้ ส่วนการจะรักษามันไว้นั้นยิ่งยากกว่า”

ข้อดีของหนังสือเล่มนี้ คือ ช่วยสร้างแรงจูงใจที่จะปลุกความคิดสร้างสรรค์ที่มีอยู่ลึกในตัวเอง ทำให้ผู้อ่านได้เรียนรู้วิธีการทำงานในระดับใหม่ และสูงกว่าที่เคยคิดว่าเป็นไปได้ โดยมีตัวอย่างตลอดทั้งเล่ม มีแบบฝึกหัดมากมายให้คิดและประเมินในทุกบททุกเรื่อง รวมทั้งช่วยหาวิธีและแนวทางที่จะใช้สร้างความสำเร็จที่แท้จริง ผู้สนใจจะไปให้ถึงฝันตามกฎคุณสิบจะได้เรียนรู้วิธีการตั้งเป้าหมายที่ถูกต้อง การประเมินศักยภาพของตัวเอง การประเมินความพยายามที่ต้องใช้ และการลงมือทำระดับพอดี ผู้เขียนเน้นย้ำว่าไม่ว่าจะมีระดับการศึกษา สถานการณ์ทางการเงิน และทักษะการบริหารจัดการในระดับใด ไม่ว่าเป้าหมายนั้นจะเล็กหรือใหญ่เพียงใด ถ้าได้ตั้งเป้าหมายคุณสิบถูกต้องตั้งแต่แรก ก็ไม่ต้องกังวลว่าจะต้องทำงานหนักอย่างไม่หยุดหย่อน และถ้าได้เริ่มทำสิ่งต่าง ๆ ด้วยกฎคุณสิบจนเป็นเรื่องธรรมดาผู้ปฏิบัติจะเข้าใจเอง สิ่งต่าง ๆ ที่ทำจะเริ่มขยับเทียบเท่าตัวตนและความสามารถที่แท้จริงที่มีอยู่ ทำให้ลงมือทำได้มากขึ้นเรื่อย ๆ จนเอื้อมถึงสิ่งที่ตัวเองตามหา ผู้เขียนเน้นย้ำว่าเมื่อทำได้ นอกจากความสำเร็จจะเป็นเรื่องง่ายแสนง่ายแล้วยังจะเป็นเรื่องที่เกิดขึ้นเรื่อย ๆ ผู้ปฏิบัติจึงสามารถรักษาความสำเร็จในมือไว้ได้และสร้างความสำเร็จต่อเนื่องไปได้มากกว่าที่เคยฝันไว้อย่างมากมาย